



FORMATIONS

- Promo 2008 ◉ **IBM Global Sales School : "Graduate Program"** Européen d'un an.
- Promo 2007 ◉ **INT Management : Mastère Spécialisé** « Ingénierie d'Affaires Internationales ».
- Promo 2006 ◉ **ECE : Ingénieur Double Compétence** Télécommunications et Réseaux / Ingénierie d'Affaires.
- International ◉ **ETS** (Université du Québec, Montréal) / **StaffordShire University** (UK).

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

- 10 2009 – Présent **SFR Business Team : Key Account Manager – Grands Comptes Internationaux**
- ◉ Développe la stratégie commerciale avec Vodafone pour remporter les affaires internationales complexes.
 - ◉ Conduit le développement commercial des offres convergentes et des services à valeur ajoutée.
 - ◉ Conseille les clients dans leurs investissements télécoms et leur apporte des solutions sur mesure.
 - ◉ Assure le suivi de la relation commerciale avec la DSI et les Achats Corporate.
 - ◉ Négocie les contrats cadres et leurs extensions aux niveaux France & EMEA.
 - ◉ Coordonne et motive l'écosystème des partenaires, distributeurs, intégrateurs et consultants.
- ⇒ Signature des groupes MAN et SAFT.
- 2008 – 09 2009 **IBM : Ingénieur d'Affaires Grands Comptes - Responsable de France Telecom/Orange**
- ◉ Gère un volume d'affaires « distribution » annuel de **20M€** au niveau mondial.
 - ◉ Identifie, qualifie, suit les affaires jusqu'à leur signature et veille à la satisfaction du client.
 - ◉ Assure la convergence des équipes IBM afin d'apporter une réponse unifiée.
 - ◉ Organise les « Roadshow » en France et aux Etats Unis.
 - ◉ Manage une équipe de deux IC Juniors et d'un TAM (Technical Account Manager).
- ⇒ Reconduit le contrat mondial de « Sourcing Infrastructure » (**20M€**).
- ⇒ Signature d'un contrat DataCenter d'**1 million d'euros**.
- 2007 **IBM : Responsable Marketing Services & Support aux Ventés**
- ↑
- S
T
A
G
E
S
- 2006 **Senso - Telecom** : Ingénieur Commercial VoIP
 - 2006 **Alcatel - Lucent** : Chef de Produit - Marketing Services NGN/IMS
 - 2005 **Avanquest** : Ingénieur Réseaux VoIP - 3G
 - 2005 **France Telecom - Orange** : Chef de Projet
 - 2004 **SCT (Services & Conseils en Télécoms)** : Ingénieur Commercial
 - 2000 – 2003 **Neuf Cegetel, Tiscali, Sodexi** : Webmaster

COMPÉTENCES

- Commercial ◉ International, Vente complexe et multiculturelle, Négociation C-Level, Prospection.
- Marketing ◉ Marketing des services dans les TICs, Marketing opérationnel, Benchmarking.
- Télécoms ◉ Technologies réseaux fixes (IP, VPN, Fibre optique) et mobiles (NGN, IMS, 3G).
- Informatique ◉ Windows, Mac OS X, Linux, Office, Visio, Project, IBM Lotus Suite, Photoshop.
- Langues ◉ Anglais : Bilingue, TOEIC (965/990), Allemand : Notions.

CENTRES D'INTERÊT

- ◉ Passionné de voyage, de photographie et de cultures du monde.
- ◉ Féru de nouvelles technologies et amoureux du design.
- ◉ Pratiqué la natation et la course.